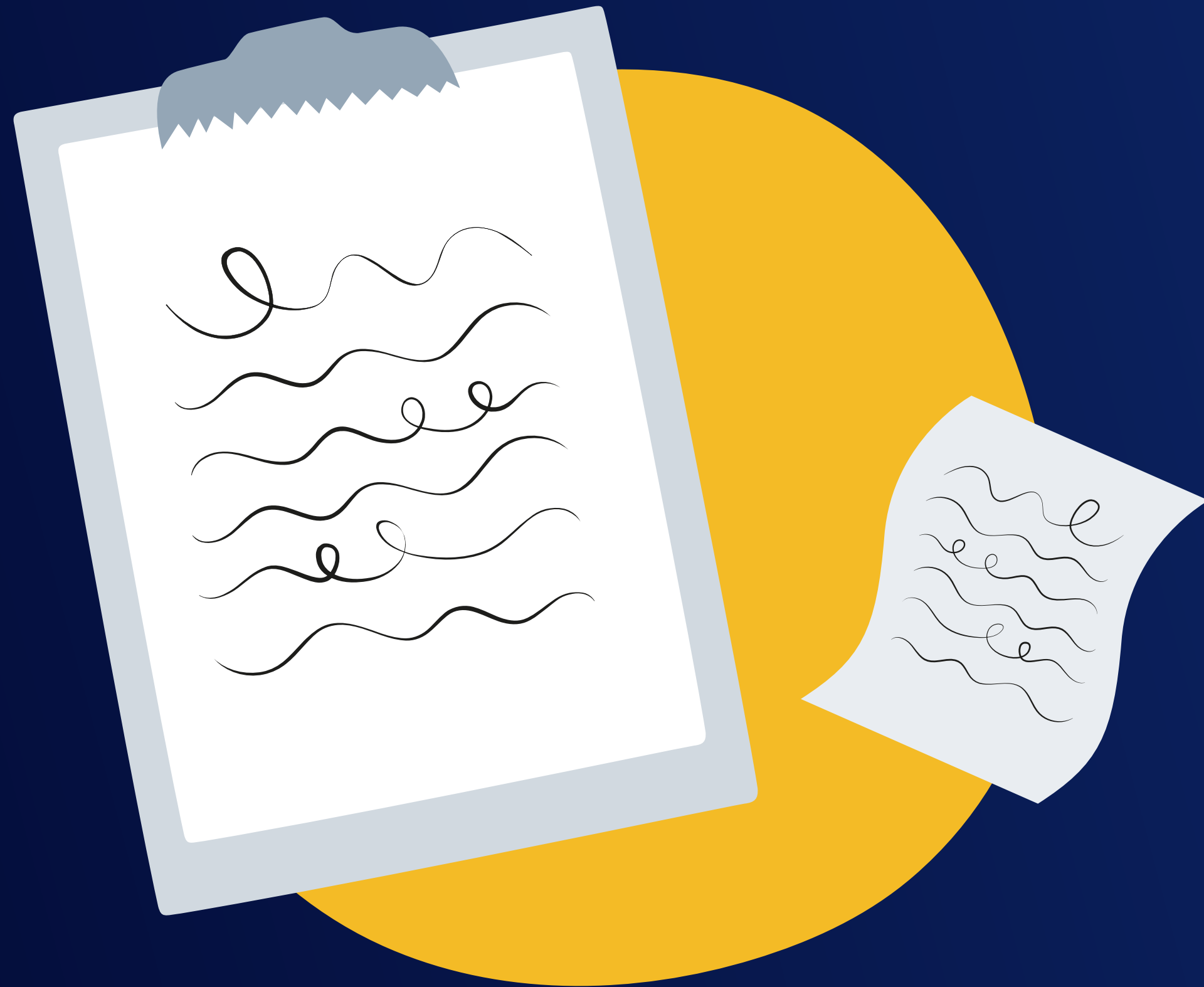




Stellenbeschreibung Area Sales Manager (m/w/d) Muster

Suchen Sie einen erfahrenen und kompetenten Area Sales Manager für Ihre Firma. Um einen passenden Kandidaten zu finden, können Sie die nachfolgende Stellenbeschreibung Vorlage nutzen.

Titel

Suchen Sie den Titel aus, der am besten zutrifft. Bei Bedarf können Sie den Titel zusätzlich um spezifische Jobanforderungen ergänzen.

- Area Sales Manager (Einstiegsposition)
- Area Sales Manager (Vollzeit)
- Area Sales Manager
- Spezialist für Sales Management

Unternehmensbeschreibung

Starten Sie Ihre Stellenbeschreibung mit einer überzeugenden Unternehmensbeschreibung. Machen Sie sich dazu bewusst, dass dies ein erster Kontakt zwischen Ihrem Wunschkandidaten und Ihrer Firma sein kann.

Aufgaben

Als Personalchef sollten Sie für die Stellenbeschreibung ebenfalls eine Liste aller Aufgaben erstellen, die ein Area Sales Manager bei Ihnen übernehmen soll. Das könnte so aussehen:

Unsere Firma ist auf der Suche nach einem kompetenten Area Sales Manager, der folgende Tätigkeiten übernimmt:

- Vertriebsaufbau in einer spezifischen Region
- Produktabsatzsteigerung
- Aufbau und Ausbau des Kundenstamms
- Teamleitung
- Absatzplanung

Anforderungen an die Bewerbenden

Formulieren Sie hier die konkreten Anforderungen, die Ihr Unternehmen an einen Area Sales Manager hat. Zum Beispiel:

Fähigkeiten, die Sie für die Stelle als Area Sales Manager qualifizieren und die wir von Ihnen erwarten:

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Vertrieb
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung in einer ähnlichen Stellung
- Überzeugungskraft
- Reisebereitschaft
- Zuverlässigkeit

Für die Stellung als Area Sales Manager wünschen wir uns eine proaktive Person, die unsere Bestandskunden fachkundig betreut und den bestehenden Kundenstamm zielsicher ausbaut.

Vorteile / Was bietet das Unternehmen

Locken Sie mögliche Interessenten für die Stelle mit spezifischen Vorteilen an, die eine Arbeit in Ihrem Unternehmen mit sich bringt. Zum Beispiel:

Was Sie von uns erwarten können:

- Eine abwechslungsreiche Arbeit
- Ein modernes Unternehmen
- Gute Verdienstmöglichkeiten
- Sonderzahlungen
- Flexibilität

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf an:

Postadresse

E-Mail

Wir freuen uns darauf Sie in unserem Team willkommen zu heißen.

| Job-Typ: Area Sales Manager

Was ist ein Area Sales Manager?

Ein Area Sales Manager oder Regionalleiter betreut ein spezifisches Gebiet wie eine Stadt, Region oder ein Land. Hier vertritt er das Unternehmen, betreut Kunden und bewirbt Produkte oder Dienstleistungen.

Was sind die Aufgaben eines Area Sales Managers?

Ein Area Sales Manager ist für die Betreuung von Kunden, den Ausbau des bestehenden Kundenstamms, sowie die Vertretung eines Unternehmens in einer bestimmten Region verantwortlich.

Wie hoch ist das Gehalt eines Area Sales Managers?

Je nach Unternehmen, Aufgabenbereich, Verantwortlichkeit und natürlich Berufserfahrung kann ein Area Sales Manager in Deutschland zwischen € 3.900 und € 6.000 brutto pro Monat verdienen.